

ATELIER D'INFORMATION

Comment appréhender le marché aéronautique chinois ?

& RENCONTRES INDIVIDUALISEES

avec les principaux décideurs du groupe AVIC

Paris
28 & 29 mars 2017

Amorcez ou poursuivez votre approche du marché aéronautique chinois

Une présentation en plénière le matin et un après-midi de rendez-vous BtoB *(sur sélection)*

► VOUS ÊTES...

Sous-traitant, fournisseur, équipementier dans le secteur de l'aéronautique.

► VOUS VOULEZ...

- Vous informer sur ce marché réputé difficile,
- Connaître les opportunités liées au secteur aéronautique,
- Rencontrer, en entretien individuel, les décideurs du premier groupe aéronautique chinois : AVIC.



EN PARTENARIAT AVEC :



6000
nouveaux
avions
commerciaux
seront
nécessaires
pour
répondre à la
demande du
marché
chinois d'ici
2033

LES FORCES DU MARCHÉ CHINOIS :

- Marché aéronautique en forte croissance, et toujours très dynamique, malgré le ralentissement de l'économie nationale (PIB : +6,9 % en 2015).
- Volonté des autorités locales de développer le secteur des services, y compris les services liés au transport aérien et au tourisme, dans le cadre d'une démarche globale favorisant la consommation intérieure.
- Tendance de plus en plus affichée de recourir aux technologies innovantes étrangères sur le territoire chinois : montée en gamme de l'industrie aéronautique, afin de répondre aux standards internationaux.

LES OPPORTUNITÉS SUR LE SECTEUR AERONAUTIQUE :

- Le taux de croissance annuel du transport aérien devrait atteindre 11,3 % sur la période 2016-2020 pour devenir le premier marché, avec 16,4% de la demande mondiale, en 2033.
- Après l'assemblage du C919, le lancement du nouveau programme de long-courrier, C929, donne une nouvelle dynamique au secteur. Le premier vol pour cet appareil est attendu pour 2023.
- Déjà en cours, le programme de développement d'un moteur « made in china » pour l'aviation civile pourrait compter sur une partie de financements publics.

AVIC, LE PARTENAIRE CHINOIS INCONTOURNABLE :

- Créé en 1949, AVIC est le premier groupe aéronautique chinois. Avec plus de 200 filiales, 88,6 Mds d'euros d'actifs et plus de 500 000 employés, il est un partenaire colossale et incontournable dans le secteur de l'aéronautique en Chine. Le groupe mise sur une stratégie internationale tournée vers de nouvelles formes de partenariats, à explorer.
- AVIC travaille sur d'importants programmes tels que les appareils turbo-propulseurs régionaux civils MA 60, MA600, MA700, les hélicoptères civils AC311, 312, 313 ainsi que le développement de moteurs civils. Le groupe est également un partenaire et fournisseur majeur de COMAC pour les appareils ARJ21, C919 et C929.

POURQUOI PARTICIPER À CET ATELIER D'INFORMATION ?



- Vous informer sur le marché chinois, ses enjeux, ses difficultés, ses forces.
- Mieux appréhender les opportunités offertes par ce marché, réputé difficile.
- Découvrir les modèles de collaboration et les besoins des entités du groupe d'AVIC.
- Rencontrer, de manière privilégiée, des interlocuteurs clés du groupe d'AVIC afin de répondre à leurs besoins.

Les Bureaux Business France en Chine ont tissé, depuis plusieurs années, des liens forts avec les dirigeants d'AVIC. Ils ont ainsi pu identifier des contacts influents, prêts à répondre à la demande des sociétés françaises attirées par ce marché en constante évolution.

LE PROGRAMME PREVISIONNEL

Lieu de l'événement :
BUSINESS FRANCE - 77 Boulevard Saint Jacques – 75014 PARIS



JOURNEE 1 : MARDI 28 MARS

Les opportunités du marché chinois

10h00 - 10h15 : Accueil des participants

- Accueil café

10h15 - 10h30 : Ouverture

- Business France

10h30 - 11h45 : Le marché chinois : ses enjeux, ses difficultés, ses forces

- Interventions de Business France Chine, de l'INPI, de la DGSI et d'un cabinet de conseils spécialisé

11h45 - 12h30 : Assurer et financer ses démarches sur le marché chinois

- Présentation des prêts et garanties spécifiques – Bpifrance

12h30 - 14h00 : PAUSE DEJEUNER

14h00 - 16h30 : Comment travailler dans le secteur aéronautique en Chine ?

- Interventions d'Airbus Group China et d'entreprises implantées sur le marché

16h30 - 17h00 : L'interculturel, un outil pour gagner la confiance de vos interlocuteurs et réussir votre business en Chine

- Intervention de Xiaoqing PELLEMELE, Secrétaire Général - Comité d'Echanges Franco-Chinois - CCI Paris IdF



JOURNEE 2 : MERCREDI 29 MARS

Le groupe AVIC

10h00 - 12h30 : Présentation d'AVIC et de ses filiales

- Présentation de l'organisation du groupe, des programmes actuels et à venir et des futurs besoins identifiés

12h30 - 14h00 : COCKTAIL DEJEUNATOIRE DE NETWORKING



APRES-MIDI – RENDEZ-VOUS BTOB

Rendez-vous individuels avec les différents représentants d'AVIC (sur sélection).

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 2 février 2017

DESSCRIPTIF DE L'OFFRE	MONTANT HT	MONTANT TTC
Atelier d'information (prix par participant) Participation au séminaire du 1 ^{er} jour, à la présentation du groupe AVIC et au déjeuner de networking	365,00 €	438,00 €
Participant supplémentaire	155,00 €	186,00 €
Rendez-vous BtoB avec les équipes d'AVIC <i>Sous réserve de sélection de votre profil et de votre participation à la journée 1</i>	400,00 €	480,00 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 1 sur 2 développe au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2014).

Pour **vous inscrire**, retournez dès à présent le **bulletin d'engagement** complété, tamponné et signé à :
service-client@businessfrance.fr

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpifrance

coface

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

PAVILLON FRANCE AIRCRAFT INTERIORS EXPO ALLEMAGNE - Hambourg

Du 4 au 6 avril 2017

Contact : samantha.douarin@businessfrance.fr

PAVILLON FRANCE MRO Americas USA - Orlando

Du 25 au 27 avril 2017

Contact : samantha.douarin@businessfrance.fr

PAVILLON FRANCE Xponential (salon mondial du drone) USA - Dallas

Du 8 au 11 mai 2017

Contact : simon.lelievre@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

RENCONTRES ACHETEURS AERONAUTIQUES ISRAËL - Tel Aviv

Du 6 au 8 mars 2017

Contact : yvon.maier@businessfrance.fr

RENCONTRES AERONAUTIQUES FRANCO-ITALIENNES ITALIE - Naples

Du 22 au 23 mars 2017

Contact : cristiana.puntillo@businessfrance.fr

RENCONTRES ACHETEURS A L'OCCASION DU SALON ADEX COREE DU SUD - Séoul

Du 17 au 20 octobre 2017

Contact : sylvain.degueurce@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

En Chine :

Thomas VIAL

Chef de pôle
Pôle Technologie, service et
Aéronautique
Bureau Business France de Pékin
Tél : +86 10 8531 2351
thomas.vial@businessfrance.fr

Rui REN

Conseillère export
Pôle Technologie, service et
Aéronautique
Bureau Business France de Pékin
Tél : +86 10 8531 2379
rui.ren@businessfrance.fr

En France :

Samantha DOUARIN

Chargée d'opérations
Aéronautique & Spatial
Business France Paris
Tél : +33(0)1 40 73 33 52
samantha.douarin@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **2 février 2017** - Dans la limite des places disponibles.

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
www.export.businessfrance.fr

