

# Rencontre Acheteurs sur le salon du drone **XPONENTIAL 2016** – organisé par **AUVSI** Nouvelle Orléans – Etats-Unis, 2 au 6 mai 2016



- Les Etats-Unis sont le leader mondial dans le secteur du drone et représentent **66% de la production mondiale**. Au cours de la prochaine décennie, **89 Mds d'USD seront investis** dans l'industrie des drones.
- Participez au **plus grand rassemblement de spécialistes** et de **décideurs de l'industrie du drone** aux Etats-Unis.
- Plus de **8 000 visiteurs** venant de 55 pays sillonnent le salon.
- Visitez le nouveau centre d'Excellence des drones aux Etats-Unis.

## → VOUS ÊTES...

un équipementier du secteur  
aéronautique,

un acteur sur le marché des drones  
civils et militaires.

## → VOUS VOULEZ...

Vous informer sur le marché et ses  
opportunités,

Rencontrer des décideurs et  
sonder les potentialités du secteur  
aux Etats-Unis.

En partenariat avec :



RÉGION  
AQUITAINE



600  
entreprises  
exposantes  
lors de  
l'événement

Visitez le  
Centre  
d'Excellence  
des  
drones  
américain

■ Les **Etats-Unis** sont leader mondial dans le secteur du drone avec 66% de parts de marché. Avec des entités comme Northrop Grumman, General Atomics Aeronautical Systems, AAI Corporation (Textron), Boeing Integrated Systems et Aerovironment, la production et le développement des drones sont largement dominés par l'industrie américaine.

■ Les **Etats-Unis** mettent tout en œuvre pour promouvoir le drone, que ce soit par les nouvelles formations proposées aux futurs ingénieurs américains, que par une enveloppe du Département de la sécurité intérieure (DHS) de 1 Md USD pour l'achat de drones. Ce département prévoit aussi d'augmenter sa flotte d'UAV de 7 à 24 appareils. Frost & Sullivan estime que si seulement 25% des agences gouvernementales et locales s'équipaient de drones, le marché potentiel s'élèverait à 450 MUSD.

■ Selon une étude de l'AUVSI, l'impact économique de l'intégration des drones au système aérien serait au total de plus de **13,6 Mds USD au cours des trois premières années**, et d'un total cumulé de plus de 82,1 Mds d'USD entre 2015 et 2025.

■ Au cours de la prochaine décennie, 36 Mds USD seront consacrés à l'achat de **drones aux Etats-Unis**. Le pays absorbera ainsi **60% des appareils produits dans le monde**, soit environ 16 000 unités.

## Pourquoi participer à la mission de découverte ?

- Rechercher de nouveaux partenaires.
- Rencontrer de nouveaux clients.
- Identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur le marché nord-américain.
- Visiter le tout nouveau Centre d'Excellence des drones, **ASSURE - Alliance for System Safety of UAS through Research Excellence** - situé au sein de la base du Stennis Space Center de la NASA.
- Comparer votre offre face à une concurrence mondiale.

En amont de la convention, Business France sensibilise les acteurs aéronautiques locaux à votre venue, et vous soutient dans la préparation de votre visite (Analyse et Potentiel Marché, soutien logistique, etc.).

Au cours de l'événement, bénéficiez d'un séminaire dédié à l'industrie du drone et l'évolution de la réglementation, et profitez d'événements de networking et de rencontres organisés.



# Le Programme Prévisionnel

**Lundi** **2** **Mai** **Après-midi**  
Accueil et installation sur le stand France

**Du** **3** **au** **5** **Mai**

**Matinée du mardi 3 mai**  
Séminaire d'information sur le marché des drones et la réglementation aux Etats-Unis et Canada.

**Journées**  
Présence au salon et rendez-vous collectifs.

**Soirée du mercredi 4 mai**  
Événement de networking avec des acteurs du marché du drone.



**Vendredi** **6** **Mai** **Matinée**  
Départ depuis la Nouvelle-Orléans pour l'Etat du Mississippi

**Journée**  
Visite du Centre d'Excellence des drones – ASSURE - Stennis Space Center, Mississippi

**Soirée**  
Retour sur la Nouvelle-Orléans



Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié !

**i** Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

## LES OFFRES ET TARIFS

Date limite d'inscription : 2 novembre 2015

### L'offre exposant inclut :

- Stand partagé de 36 m<sup>2</sup>.
- 1 badge d'accès au salon fourni si vous séjournez dans un hôtel partenaire d'Exponential 2016.
- Parcours de l'exposant : Rencontrez les acteurs de l'industrie du drone présents sur le salon de façon privilégié grâce aux contacts de Business France Amérique du Nord.
- Séminaire sur le marché drone aux Etats-Unis : Les professionnels et experts du secteur viennent à votre rencontre pour vous donner les clés du marché.
- Promotion commerciale sur catalogue de la délégation France et sur site internet de la délégation française « Drone France ».
- Journée de visite du centre d'Excellence américain des drones dans le Mississippi (transport inclus).

**3 950 € HT**  
**4 740 € TTC**

Cette offre ne comprend pas les transports nationaux et internationaux, l'hébergement ainsi que les repas non mentionnés.

Notre offre comprend également la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur [www.businessfrance.com](http://www.businessfrance.com), le site mondial de promotion des exportateurs français.

## LES PRESTATIONS COMPLÉMENTAIRES ET TARIFS

	HT	TTC
<b>Participant supplémentaire</b> Comprend la participation à la visite du vendredi, au séminaire ainsi qu'une entrée sur le salon	600 €	720 €
<b>Suivi de contacts</b> Suivi de contacts en aval de la mission sur 10 contacts nord-américains pendant le mois suivant l'opération.	600 €	720 €
<b>Communication – Promotion commerciale sur 2 supports :</b> Si vous ne pouvez pas vous déplacer, Business France vous propose tout de même de communiquer sur vos produits et services : <ul style="list-style-type: none"><li>■ Page de promotion sur le catalogue de la délégation française.</li><li>■ Présentation de votre entreprise sur le site internet de la <a href="#">délégation française</a>.</li></ul>	300 €	360 €
<b>Programme de rendez-vous ciblés :</b> Programme de 2 jours avec rendez-vous vous permettant de rencontrer des utilisateurs potentiels de vos technologies en dehors du salon. Date à déterminer.	2 100 €	2 520 €

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent de « l'effet Business France » :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2012).

## → Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- Votre bon de commande rempli et signé par fax au : +1(312) 327-5251 ou par e-mail : [gaetan.delavauvre@businessfrance.fr](mailto:gaetan.delavauvre@businessfrance.fr)
- Le « Company Profile » renseigné en anglais et en français.
- Le logo haute résolution de votre société, au format EPS.
- Trois ou quatre photos présentant vos activités au format JPEG.



## Nos prochains rendez-vous

### ■ Sommet de l'AIAC 2015

CANADA – Ottawa - Montréal  
Novembre 2015

Contact : [simon.lelievre@businessfrance.fr](mailto:simon.lelievre@businessfrance.fr)

### ■ A&DSS SEATTLE 2016

Rencontres Acheteurs à l'occasion de l'A&DSS  
ETATS-UNIS – Seattle  
14 au 15 Avril 2016

Contact : [gaetan.delavauvre@businessfrance.fr](mailto:gaetan.delavauvre@businessfrance.fr)

### ■ Sommet de l'AIAC 2016

CANADA – Ottawa - Montréal  
Novembre 2016

Contact : [simon.lelievre@businessfrance.fr](mailto:simon.lelievre@businessfrance.fr)

Retrouvez tous nos événements sur [www.ubifrance.fr/agenda](http://www.ubifrance.fr/agenda)  
et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

## → Aides au financement

Financez les dépenses liées à votre développement international avec bpiFrance, en partenariat avec Business France ([www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.



## Pour toute information complémentaire, contactez :

### Gaétan DE LA VAUVRE

Conseiller Export Aérospatial & Aéroportuaire

Tél: + 1 (312) 327-5242

[gaetan.delavauvre@businessfrance.fr](mailto:gaetan.delavauvre@businessfrance.fr)

### Nicolas SESTIER

Chargé de Développement Aéronautique & Spatial

Tél : +1 (312) 327-5254

[nicolas.sestier@businessfrance.fr](mailto:nicolas.sestier@businessfrance.fr)

### Brice ROBIN

Chef de Projet Aéronautique & Spatial

Tél : +33 (0)1 40 73 37 65

[brice.robin@businessfrance.fr](mailto:brice.robin@businessfrance.fr)

[www.businessfrance.fr](http://www.businessfrance.fr)

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Date limite d'inscription :

**2 novembre 2015**

Dans la limite des places disponibles.



AGENCE FRANÇAISE POUR LE DÉVELOPPEMENT  
INTERNATIONAL DES ENTREPRISES

Business France

77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS

Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79

[www.businessfrance.fr](http://www.businessfrance.fr)



ISO 9001  
BUREAU VERITAS  
Certification

