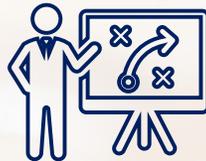


PROGRESSEZ SUR LES ASPECTS STRATÉGIQUES DE VOTRE DÉVELOPPEMENT SUR LE MARCHÉ MAROCAIN

PROGRESS MAROC 2022

- ◇ PROGRAMME 100% DIGITAL
- ◇ UN ACCOMPAGNEMENT SUR-MESURE

◇ 10 ENTREPRISES SÉLECTIONNÉES *



Un Webinaire de
présentation de l'offre

Mardi 12 avril à 11h
[INSCRIPTION ICI](#)



Entretien d'évaluation
de votre besoin



4 sessions de coaching
individuelles avec une
équipe d'experts

** Programme dédié aux entreprises de la région Sud Provence-Alpes-Côte d'Azur ayant un besoin défini lié à leur développement sur le marché marocain*

CANDIDATEZ [VIA CE FORMULAIRE](#)
AVANT LE 21 AVRIL À MINUIT

DESRIPTIF DU PROGRAMME DIGITAL

Un accompagnement rythmé par 4 sessions de coaching sur deux thématiques en fonction de vos besoins prioritaires

FINANCIÈRE 

- ❖ Réalisé par un **expert comptable**

ADMINISTRATIVE & JURIDIQUE 

- ❖ Réalisé par un **avocat**

COMMERCIALE 

- ❖ Réalisé par un **formateur**

LÉGALE 

- ❖ Réalisé par un **juriste ou avocat**

RETROPLANNING

**LE MARDI 12 AVRIL
À 11H**

WEBINAIRE DE PRÉSENTATION

Contenu de l'offre

INSCRIPTION

FIN AVRIL

ENTRETIEN DE CADRAGE

Entretien préalable pour identifier vos besoins en accompagnement

MAI - JUIN

SESSIONS DE COACHING

4 sessions d'appui stratégique par entreprise

JUILLET

CLOSING

Reporting et feedback à la fin du programme

L'ÉQUIPE A VOS CÔTÉS AU MAROC



4 000

entreprises
adhérentes

1ère

Chambre à
l'international

9

délégations
régionales
et 1 bureau à Paris

111

nombre de
collaborateurs

1 campus
formation

4

parcs industriels

Parmi les membres :

51 avocats

204 juristes

194 en expertise comptable

24 représentant des institutions
bancaires

34 dans le notariat

685 dans le transport marchandises et
publics



Appui sur mesure
avant, pendant et
après la mission



Gestion personnalisée
de votre projet par une
équipe d'experts



Mise à disposition du
réseau de la CFCIM
ainsi que sa maîtrise du
marché marocain

86%

Taux de
satisfaction

En 2020, la qualité des prestations est
considérée à hauteur de 86 % comme
satisfaisante voire très satisfaisante.

COMMENT CANDIDATER ?

Le programme est limité à **10 entreprises** qui seront **sélectionnées** selon les critères ci-dessous par un comité de sélection présidé par la Région Sud :

1 Les critères à respecter pour candidater :

- Avoir son siège social en région Sud
- Avoir plus d'un an d'existence et générer du chiffre d'affaire
- Proposer des produits / services innovants
- Avoir déjà prospecté la destination Maroc
- Disposer de moyens d'aller à l'international
- Être à jour des obligations fiscales et sociales

2 Un formulaire à remplir **via ce formulaire** avant **21 avril à minuit**

3 Renvoyer par mail votre attestation de minimis* 2019-2021

Modèle générique à télécharger ici :
<http://www.paca.cci.fr/docs/Declaration%20De%20Minimis.pdf>.

**Afin de s'assurer du non-dépassement du seuil de 200 000 euros d'aides publiques notifiées au titre de ce régime d'aide sur les trois dernières années.*

4 La décision du comité de sélection : vendredi 29 avril

Grâce au soutien financier de la **Région Sud**, vous avez accès à l'offre **PROGRESS MAROC** au tarif suivant

1200€HT *
au lieu de
2200€HT

*** Non assujetti à la TVA**

AVANTAGES

DU PROGRAMME

- Affiner votre stratégie sur diverses thématiques : finance, commerce, marketing, légal...
- Prestations individuelles à forte valeur ajoutée permettant de renforcer votre développement sur place
- Être accompagné par les experts de la Chambre française de commerce & d'Industrie du Maroc, 1er réseau sur le marché marocain
- +40 entreprises bénéficiaires & satisfaites de ce programme depuis 2019 *[sur les USA avec un prestataire différent]*
- Suivi personnalisé : Choix des thématiques en fonction des problématiques de chaque entreprise
- Suivi individuel de l'accompagnement entre la CFCIM et risingSUD

POURQUOI

LE MAROC ?

- Proximité géographique et commerciale directe avec la région Sud
- Porte d'entrée vers l'Afrique subsaharienne
- Marché de libre-échange d'un milliard de consommateurs (liens commerciaux avec plus de 55 pays dont les États-Unis, l'UE et la Turquie)
- Infrastructures de renommées mondiales (port de Tanger Med; 19 aéroports internationaux, 1800 km d'autoroutes et LGV)
- Economie croissante stable
- Secteur industriel de pointe
- Secteur des EnR modèle (42% d'énergies propres dans son mix électrique)
- Main d'œuvre qualifiée

RETOUR D'EXPÉRIENCE SUR LE PROGRAMME

28 ENTREPRISES ACCOMPAGNÉES AUX USA DONT :



BILAN / CHIFFRES CLÉS



28 entreprises ont été accompagnées depuis 2019



4 entreprises investissent sur le marché US



2 entreprises ont annoncé la création d'une filiale aux Etats-Unis

morphée

« Très bon accompagnement, les experts, très réactifs, nous ont aidés à mieux cerner les différentes stratégies d'implantations aux US et nous ont mis en relation avec des entrepreneurs français qui se sont lancés sur le marché américain »

Charlie ROUSSET
Cofondateur d'Audiozen-Morphée

PYTHEAS TECHNOLOGY

« En peu de temps et grâce au programme Progress USA, les principales interrogations ont été levées, un cadre de développement plus précis a été défini (lieux géographiques, positionnement, environnement, modalités...) et une méthodologie adaptée, accompagnée d'outils prêts à l'emploi, a été construite »

Vincent ALCANIZ
Cofondateur de PYTHEAS Technology

BUYCO

« Nous avons trouvé dans l'équipe de Big Bang Factory des experts dans différents sujets qui ont pu nous apporter leur vision et nous aider très concrètement à faire progresser nos outils et méthodes pour mieux approcher le marché américain (et à l'international plus généralement d'ailleurs) »

Geoffroy WILLAUME
Cofondateur de BuyCo

LES AIDES DISPONIBLES

BÉNÉFICIEZ D'UNE AIDE FINANCIÈRE POUR VOS PROJETS À L'EXPORT :

CHÈQUE RELANCE EXPORT

<https://www.teamfrance-export.fr/solutions/cheque-relance-export>

Vous êtes entrepreneur, une TPE PME ou ETI française ?

Le chèque Relance Export est un dispositif d'aide publique qui permet de prendre en charge une partie du montant de vos prestations export !

Plus d'infos : contacter votre conseiller à l'export

PROSPECTEZ DE NOUVEAUX MARCHÉS À L'EXPORT :

ASSURANCE PROSPECTION & PROSPECTION ACCOMPAGNEMENT BPI France

L'Assurance Prospection présente pour votre entreprise un double intérêt :

- Un soutien en trésorerie immédiat
- Une assurance contre le risque d'échec des démarches de prospection

Pour déposer une demande et plus d'informations :

Assurance Prospection : <https://www.bpifrance.fr/Toutes nos solutions/Garanties et assurances/Assurance prospection a l international/Assurance Prospection>

Assurance Prospection accompagnement : <https://www.bpifrance.fr/Toutes nos solutions/Garanties et assurances/Assurance prospection a l international/Assurance prospection accompagnement>