



FINANCER SON DEVELOPPEMENT

Accéder à une levée de fonds pour financer sa croissance

Vous êtes dirigeant d'entreprise et vous souhaitez passer un cap dans votre croissance ? Le parcours « Financer son développement » vous aide à structurer votre projet stratégique pour atteindre avec agilité vos objectifs de croissance et concrétiser une levée de fonds.

Avec l'appui de nos experts, préparez votre stratégie d'attaque et présentez votre projet aux acteurs régionaux du financement.

A QUOI ÇA SERT ?

- ✓ Valider sa stratégie de développement et son plan d'action stratégique
- ✓ Réaliser les projections financières et définir le besoin de financement de son projet
- ✓ Formaliser le Business Plan et la documentation de communication aux investisseurs
- ✓ Présenter son projet aux partenaires financiers

MODALITÉS

 Démarrage le 27 avril 2023 à Aix-en-Provence

 Vincent DUCLOS
v.duclos@irce.fr
Tél. : 04 42 59 90 00

 Dédié aux dirigeants d'entreprise en développement ou en croissance

VOTRE PARCOURS

Un parcours d'accompagnement réparti sur 5 mois pour structurer votre projet stratégique et préparer votre levée de fonds :

- ✓ Des modules e-learning à votre rythme : base documentaire & vidéos d'immersion avant les ateliers collectifs
- ✓ Des ateliers collectifs pour structurer sa démarche de levée de fonds : des ateliers méthodologiques animés par des intervenants professionnels reconnus comme experts dans leur domaine
- ✓ Un coaching personnalisé par des experts pour mettre en œuvre les outils d'analyse et formaliser le plan de développement de chaque entreprise
- ✓ Une présentation du projet de développement par le dirigeant aux acteurs régionaux du financement
- ✓ Intégration dans le réseau IRCE Entrepreneurs : invitations aux événements et ateliers du réseau

DEPUIS 2010

CONFIANCE



199

dirigeants accompagnés

ENGAGEMENT



98%

taux d'assiduité en 2022

PERFORMANCE



100%

dirigeants satisfaits en 2022

LES + DU DISPOSITIF

Une démarche courte, opérationnelle & pragmatique de 5 jours

Un coaching par des professionnels de la levée de fonds

Un Pitch et une mise en relation avancée avec les acteurs régionaux du financement

FIN-23V1

Ce document ne constitue pas à lui seul l'offre de formation

www.irce.fr



PARTENAIRES

